

Key Account Manager (w/m)

Unternehmensbeschreibung:

„Die 101 Besten“ (<https://die-101-besten.com/>) ist eine renommierte Institution, die sich auf die Erstellung und Veröffentlichung des relevantesten Hotelrankings in Deutschland, Österreich und Südtirol, der Schweiz und der DACH-Region spezialisiert hat. Unsere Mission des „Institute for Service- and Leadership Excellence AG“ ist es, die Exzellenz und Innovation in der Hotelbranche zu identifizieren und zu fördern, um Reisenden eine qualitativ hochwertige Auswahl an erstklassigen Unterkünften zu bieten und B2B Kunden zu vernetzen.

Mit unseren Rankings steigern wir den gesunden Wettbewerb und tragen damit zur Qualitätssteigerung innerhalb der jeweiligen Branche bei.

Wir beleben die Hospitality Branche und sorgen für eine verbesserte Sichtbarkeit der Hotels in der Öffentlichkeit. So generieren wir zusätzliche Buchungen für Hotels.

Die Publikation unserer Arbeit vereint Hoteliers, deren Partner, sowie den luxusaffinen & Lifestyleliebenden Reisenden, der sich durch das Ranking bestmöglich auf dem deutschen und internationalen Hotelmarkt orientiert.

Standort: Remote / 100% Home Office

Beschäftigungsverhältnis: Vollzeit

Einstellungsbeginn: Ab sofort oder nach Vereinbarung

Aufgabenbereich:

- Identifikation und Akquise neuer Kunden im definierten Marktsegment
- Pflege und Ausbau von bestehenden Kundenbeziehungen
- Entwicklung und Umsetzung von individuellen Vertriebsstrategien
- Verantwortung für den gesamten Vertriebsprozess von der Leadgenerierung bis zum Vertragsabschluss
- Zusammenarbeit mit internen Abteilungen zur optimalen Kundenbetreuung
- Erstellung von Angeboten und Verträgen

Anforderungsprofil:

- Sie können eine Ausbildung im kaufmännischen Bereich nachweisen
- Sie haben bereits Erfahrungen im Key Account oder Sales Management
- Sie haben eine zielorientierte, strukturierte und teamorientierte Arbeitsweise – den Anspruch Ihr persönliches Organisationsmanagement permanent zu optimieren
- Sie haben Charme, Enthusiasmus und Freude im Umgang mit Kunden – ein sicheres und sympathisches Auftreten



- Sie haben gute Kenntnisse und einen sicheren Umgang mit MS Office Anwendungen (Excel, Word, PowerPoint, etc.)
- Sie können Kunden für unsere Produkte begeistern

Was wir bieten:

Wir bieten Ihnen die Möglichkeit, in einem führenden Unternehmen der Hotelbranche tätig zu sein und aktiv an der Weiterentwicklung des Unternehmens mitzuwirken.

- Positionsgerechte Entlohnung (Bereitschaft zur Überbezahlung bei entsprechenden Qualifikationen)
- Flache Hierarchien und kurze Entscheidungswege
- Flexible Arbeitszeiten (von Montag bis Freitag, Wochenenden und Feiertage frei)
- Remote Working / 100% Home Office
- Dynamisches, flexibles Team & Arbeitsumfeld
- Langfristige Anstellungsmöglichkeit

Kontaktdaten:

Wir freuen uns über Ihre Bewerbung (Lebenslauf und Motivationsschreiben) per E-Mail an:

Johannes Weber

E-Mail-Adresse: jw@i-sle.ch

Für Rückfragen steht Ihnen Herr Weber auch telefonisch unter der Rufnummer +49 40 239 68 56 62 gerne zur Verfügung.

Ihr Team

„Die 101 Besten“